

### Заявка от клиента:

1. Наименование покупателя
2. Наименование нефтепродукта
3. Базис отгрузки (нефтебаза)
4. Объем/вес (литры/тонны)
5. Цена (руб/л / руб/тн)
6. Адрес доставки/Самовывоз (данные на водителя и бензовоз)
7. Контакты приемщика
8. Дата и время доставки / дата выборки
9. Порядок оплаты (предоплата/день в день/отсрочка - кол-во дней)

**Начальник отдела продаж:**

Цена проходная/нет

да

нет

**Машина:**

Возможность отгрузки  
(проверяет не превышает ли дебиторка установленный лимит в 1С)

Не  
превышает

Превышает

Отказ менеджеру с указанием  
причины:

- низкая цена
- превышен порог дебиторки

**Начальник отдела продаж:**

Отгрузку разрешает / не  
разрешает

да

нет

**Машина формирует**

### График отгрузок (каждый менеджер видит только свою отгрузку)

1. Наименование Покупателя
  2. Наименование нефтепродукта
  3. Планируемый объем/вес (литры/тонны)
  4. Цена (руб/л / руб/тн) / Цена доставки (руб/л / руб/тн)
  5. Адрес доставки/Самовывоз
  6. Контакты приемщика
  7. Дата и время доставки / дата выборки
- Логист пересчитывает и вносит в график:
8. Реальный объем +/- 10% от планируемого (литры/тонны)
  9. Базис отгрузки (нефтебаза)
  10. Поставщик нефтепродуктов
  11. Дата закупки планируемая
  12. Цена доставки (руб/л / руб/тн)
  13. Перевозчик (наименование фирмы)
  14. Бензовоз: Марка, гос. номер
  15. Водитель: ФИО

При возникновении остатка продукта, связанного с необходимостью полной загрузки цистерны, должна появиться отдельная строка доступная всем с пометкой "Свободный объем"

**Машина формирует**

**Заказ  
поставщику в 1С**

**Заявка  
поставщику**

**Машина отправляет на эл почту  
поставщику печатную форму заявки с  
отметками в PDF**

Печатную версию счета в ПДФ без/с печатью и подписью:

1. Наименование нефтепродукта
2. Объем/вес (литры/тонны)
3. Цена (руб/л / руб/тн)
4. Стоимость (руб/л / руб/тн)
5. Дата 100% оплаты
6. Сумма задолженности

Печатную версию Допсоглашения к договору в ПДФ без/с печатью и подписью:

1. Наименование нефтепродукта
2. Объем/вес (литры/тонны)
3. Цена (руб/л / руб/тн)
4. Стоимость (руб/л / руб/тн)
5. Адрес доставки/Самовывоз
6. Дата и время доставки / дата выборки
7. Дата 100% оплаты
8. Ответственный менеджер

Приписки:

Цена включает 18% НДС

В цену включена стоимость доставки

Заказ покупателя в 1С предприятие фиксирует данные:

1. Наименование нефтепродукта
2. Объем/вес (литры/тонны)
3. Цена (руб/л / руб/тн)
4. Цена доставки (руб/л / руб/тн)
5. Стоимость (руб/л / руб/тн)
6. Адрес доставки/Самовывоз
7. Дата и время доставки / дата выборки
8. Дата 100% оплаты (используется дальше при расчете % менеджера)
9. Ответственный менеджер

Машина отправляет на эл почту клиенту (в копию ответственного менеджера и менеджера по работе с клиентами) печатные формы этих документов с отметками

Логист подтверждает реализацию продукта в графике отгрузок (ставит там галочку)

Машина автоматически формирует ТТН, ТН и УПД и прикрепляет печатные формы этих документов к карточке этой компании и отправляет печатные формы этих документов с отметками в ПДФ

Машина формирует поступление товара в 1С на основании заказа поставщику

При возврате подписанных сканов/оригиналов допсоглашений, УПД, ТТН и ТН менеджер по работе с клиентами должна быть возможность делать отметки данного события

Должна быть реализована возможность использования этих данных для расчета % менеджерам:

$\% \text{ менеджера} = ((\text{Продажа}) - (\text{закупка}) - (\text{доставка}) - (\text{просрочка})) * (\text{кол-во, л/тн}) * (\text{Козф.}=0,1-0,25)$

Стоимость денег = 0,5 руб за 1 тыс руб в день.

Просрочка = (Стоимость денег) \* (суммы долгов за каждый день)

Машина должна уметь посчитать сумму долга на каждый день, сложить эти суммы и умножить на стоимость просрочки.

Должна быть реализована возможность использования этих данных для расчета з/п водителям

Логист вносит сумму ходочных для расета з/п водителей или % от пробега